**職　務　経　歴　書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**■職務要約**

●●大学卒業後、株式会社●●に入社。新聞の新規営業を担当し、一般世帯の方々への飛び込み営業を行ないました。創設以来、新人で最速の2020年12月度月間優秀特別賞、フランチャイズ特別賞を受賞しました。

**■職務経歴**

□企業名：株式会社●●

□事業内容：●●本社の販売政策に沿った販売促進活動、その他付随する業務

□資本金：○○万円（2020年）年商：○○億（2019年）従業員数：○○人

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 2020年4月～  現在 | 【業務内容】  新規営業  各種書類の作成業務  【担当エリア】  千葉県  【取引顧客】  主な商談相手：一般個人  【営業スタイル】  飛び込み訪問  新規テレコール  ハガキからの反響営業  【訪問件数(1ヶ月)】  飛び込み件数：400件  【実績】  2020年度12月度月間優秀特別賞　達成率310％（目標30件 成約実績93件）  2020年度12月フランチャイズ特別賞（千葉営業所20人中1位） |

■資格

・普通自動車運転免許

**■自己ＰＲ・強み**

**＜顧客との距離を縮めるための計画的な営業力＞**

新規営業を行い、1カ月で56件（支店順位1位／20人中）という目標を達成。訪問営業の際にどのような人物かを見極めるために、住宅の外見及び装飾品等による推測を重ね、数多くの訪問によるパターンの分析化を実施し、試行錯誤に努め成約に結びつきました。

いままで養ってきた強みを活かして貴社に貢献していきたいと思っております。何卒宜しくお願い致します。

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　以上