**職務経歴書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**■職務要約**

●●大学卒業後、●●株式会社に入社し、油糧営業部に配属となりました。搾油の連産品であるミールを商社や問屋、飼料メーカーへ営業、受渡業務を実施してきました。既存顧客への営業、受渡業務だけでなく、ミールの新規販売獲得業務も行ってきました。

**■職務経歴**

2020年04月～現在　●●株式会社

事業内容：油脂事業、加工食品事業、ファインケミカル事業など

資本金：○○百万円　売上高：○○億○○百万円（2020年度）従業員数：○○名　東証一部上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 2020年04月～2021年03月 | 油糧営業部・菜種油受渡本部担当として、各工場担当の菜種粕受渡業務の管理・補佐を担当・ミール受渡チーム6名で四半期毎に計画を立て、行動。・菜種粕の受渡計画の策定、各既存商社や問屋・飼料メーカーの契約残管理、　日々のオーダー管理、契約書の発行など。【**顧客**】既存顧客100%**【実績】**菜種粕販売、受渡実績2020年7-9月期　：計画…107,963ｔ、実績…108,205ｔ（達成率100％）2020年10-12月期：計画…132,015t、実績…133,951ｔ（達成率101%）2021年1-3月期　：計画…125,400ｔ、実績…126,634ｔ（達成率101%） |
| 2021年04月～現在に至る | 油糧営業部・●●工場受渡担当（中日本地区の受渡担当）・●●工場ミール在庫バランス管理、船の傭船、中日本地区四半期受渡計画作成、　各既存商社や問屋との受渡時期交渉など【**顧客**】既存顧客100%**【実績】**全国販売、受渡実績（大豆粕・菜種粕）2021年4-6月期：大豆粕計画…235,827t、実績…236,194t（達成率100%）　　　　　　　　 菜種粕計画…127,596t、実績…127,917t（達成率100％） |

**■資格・語学力**

・2016年8月　 普通自動車第一種運転免許　取得

・2016年11月　 簿記能力検定３級　取得

**■自己PR**

**計画性をもって物事を実行できること**

飼料業界のミール需要は年間でおおよそ決まっており、ミールの受渡には計画が欠かせません。工場の搾油数量から月々の飼料需要を調べ、四半期の各社の契約数量を基に毎月の受渡計画を作成しております。計画実行時は、飼料需要の天候や病気による外的要因からの変化や、工場のトラブルなどで思うようにいかないことがありますが、船でのミールの受渡を増やす交渉や受渡の日時変更等を受渡計画に基づき臨機応変にその場での課題を解決に努めてきました。

また、お客様からの要望に対して、工場の稼働状況を踏まえて、なるべくお客様の要望に近づけるように行動してきました。その結果、お客様とは私が困っているときもできる限りの対応をしてくれる信頼関係を気づくことが出来、現在の担当になってから1年間計画を達成することが出来ました。計画を立て行動し、トラブルに対しても柔軟に対応できる行動力は貴社での業務遂行時に活きると考えております。

以上