**職務経歴書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**［職務概要］**

高校卒業後、株式会社●●に入社。主にECサイトの新規営業から運営業務、YouTuberのマネジメント業務に携わっておりました。

**［職務経歴］**

■2016年4月 〜 2018年10月　株式会社●●（正社員）※在籍期間：●年●か月

◇事業内容：システム開発事業、Eコマース事業、WEBコンサルティング事業

◇資本金：○○億円　売上高：○○億円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月　株式公開：東証一部

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 職務内容 |
| 2016年4月～2018年10月 | まとめブログの運営や営業新規事業の企画やサービスの仕様書作成【ポジション】ゼネラルマネージャー【担当業務】営業、マネジメント業務**◆実績**・個人の年間売上実績 1,000万円達成 （2016年度）**◆工夫した点**・メールの文章から1つ1つの作業を丁寧に細やかに対応し、顧客との信頼を得るために努めました。・取引先と密に打ち合わせを行い、納品に遅れが出ないようスケジュール管理の徹底を行った。 |

**［資格］**

・普通自動車第1種免許（●年●月取得）

**［PCスキル］**

・ワード、エクセル、パワーポイント

 **[自己ＰＲ]**

私は、人当たりの良さと人見知りをしないことが強みになります。これまで、接客業や営業、マネジメント業務を通じて、常にお客様や取引先の方々との出会い、人との関わりを大切に業務に取り組んでまいりました。顧客と関係性が構築できることで、課題を聞き出すことができ、解決策の提案を行い、結果、受注や信頼獲得に繋がることを実感しました。これからも人と関わりながら、持ち前の人当たりの良さを活かし、顧客との関係性を構築し、自身の長所を伸ばしていきたいと思います。また、長所以外の部分でも成長させていき、人の役に立てる、周りから認めてもらえるような人材になりたいと思っています。

誠心誠意頑張りますので、よろしくお願い致します。

以上