**職務経歴書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**［職務概要］**

高校卒業後、株式会社●●に入社。人力車の車夫として従事。完全歩合で約9年間勤務する。その後、株式会社▲▲に入社。事業用不動産の賃貸仲介営業として約1年半従事。現在に至る。

**［職務経歴］**

■2010年11月～2019年5月　株式会社●●（正社員）※在籍期間：●年●か月

◇事業内容：人力車を使った観光案内・結婚式・イベント演出等

◇従業員数：○○億円　売上高：○○億円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月　株式公開： 非上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 職務内容 |
| 2010年11月  ～  2019年5月 | 人力車の車夫を担当  【業務内容】  ・観光客へのお声がけ  ・コース・料金の提案  ・人力車の走行・ご案内  ・観光ガイド・接客接遇  【実績】  ・月間売上1位を5回受賞（人力車車夫約300名中）  ・2016年度売上4位を受賞  **◆工夫した点**  ・第一印象にこだわり、お客様へのお声がけから提案でお客様の懐に入る事  ・誠実な仕事でお客様に最大限喜んでもらう事 |

■2019年5月～現在　株式会社▲▲（正社員）※在籍期間：●年●か月

◇事業内容：賃貸オフィスビル・貸店舗・収益物件の不動産仲介

◇資本金：○○億円　売上高：○○億円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月　株式公開： 非上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 職務内容 |
| 2019年5月  ～  現在 | 店舗事業部に配属  【営業スタイル】新規営業　90％　　既存営業　10％　※新規開拓手法：テレアポ、飛び込み営業  【取引顧客】飲食業界を中心とした法人  【取引商品】事業用不動産の賃貸（店舗物件）  **◆営業実績**  ・入社から現在まで契約件数：10件（売上約500万円）  **◆工夫した点**  ・自分で考えて自分で行動に移すこと |

**［資格］**

・普通自動車第1種免許（●年●月取得）

**［PCスキル］**

・ワード、エクセル、パワーポイント　※初級レベルですが一通り使用経験あり

**[自己ＰＲ]**

**■明るい性格で人の懐に入り込むことが得意です。**

明るい性格で人の懐に入り込むことが得意です。前職の人力車の車夫では、初対面の方とのコミュニケーションに活かし、多くの方を笑顔にさせて頂きました。結果、売上でも月間1位を5回、年間売上で4位になったりなど、実績にもつながりました。今後は営業として、成果に繋げていきたいと考えています。

これまでの経験を活かし、貴社においても即戦力として貢献したいと考えております。よろしくお願い申し上げます。

以上