**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**■職務要約**

○○大学を卒業後、株式会社●●に入社し、脱毛サロンにてエステティシャンおよびカウンセラーとして4年間、業務に従事してまいりました。また、2017年10月からは、店長に昇格し、個人数字だけでなく、店舗全体の数値管理を行いました。入社してから現在まで、成約率（入会率）80％以上をキープできており、今後、営業職として働いていく際も、しっかりと目標数字を意識して働いていきたいと考えております。

**■職務経歴**

□　2015年10月～2019年10月　株式会社●●（正社員）※在籍期間：●年●か月

◇事業内容：脱毛サロンの運営

◇資本金：○○億円　売上高：○○億円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 2015年10月～2019年10月 | 【業務内容】○施術（主に20代～50代の女性をターゲットとした、脱毛施術など）○カウンセリング（施術前に顧客へヒアリングを行い、入会への勧誘を行う。）【顧客単価】全身脱毛　回数無制限/35万円【個人実績】＜売上ランキング＞○2016年5月売上ランキング　　※全店600名中8位 売上額：1360万○2016年7月売上ランキング　　※全店600名中9位 売上額：1650万○2016年8月売上ランキング　　※全店600名中5位 売上額：1350万○2018年10月売上ランキング　※全店1200名中2位 売上額：1360万○2019年1月売上ランキング　　※全店1000人中7位 売上額：1470万＜物販ランキング＞○2016年10月物販ランキング　※全店600名中1位○2016年11月物販ランキング　※全店600名中3位＜その他＞○2018年8月コールセンター解約引き止めランキング　※コールセンター30名中1位【店舗実績（店長昇格以降）】○2017年1月～7月：○○店売上目標7ヶ月連続達成　※店長時代(連続達成記録更新)○2017年11月～2018年2月：○○店売上目標3ヶ月連続達成　※統括店舗(連続達成記録更新)○2017年11月～2018年6月：○○店売上目標8ヶ月連続達成　※統括店舗(連続達成記録更新) |

**■自己ＰＲ**

仕事をする上で心掛けてきた事は、『目標達成意欲』と『チームワークを意識した行動』の両方です。顧客ごとに自分はどんな介在価値を発揮するのか、何を求められているのかを細かくヒアリングし、自分の中で想定し、その期待を超えられるよう意識しました。また、目標についても顧客からの期待であると置き、顧客満足ではなく、顧客感動という行動目標を設定してきました。その上で成約率85%以上という目標を継続するという事も大切にしてきました。新しい環境でも早期に貢献できるよう、また多くの経験を御社で積み自らの目標をより高く持てるよう精一杯頑張る所存です。

以上

あまり、限定せずに簡潔に！