**職務経歴書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**［職務概要］**

主に販売スタッフを経て、店長時代では店舗全体のマネジメント業務を経験してきました。各客層、レンドやスタッフやお客様の声、地域性や立地などを考慮して、客層にあわせた商品ラインナップの考案、スタッフ育成などを行っております。

**［職務経歴］**

■2014年4月～現在　株式会社●●（正社員）

●事業内容：ドラッグストアとして薬品化粧品を中心とした小売り業、及び調剤事業

●資本金：○○億○○万○○円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 職務内容 |
| 2014年4月～現在 | 【業務内容】・販売、接客業務　・仕入れ業務・在庫管理・売り場管理・シフト管理※2017年1月より店長へ昇格 **◆工夫した点**・お客様から症状や状況を細かくお伺いし、お客様目線に立って本当に必要な商品の提案を行うよう心掛けております。・従業員が働きやすい環境を作れるよう、密にコミュニケーションを取り、業務が円滑に進むように注力しております。 |

**[自己ＰＲ]**

1. **コミュニケーション力**

2017年1月からは店長として店舗の売り場管理及び従業員のマネジメント業務を行っております。少ないコストで最大限のパフォーマンスを発揮させることを念頭に無理、無駄、ムラのない仕事を心がけております。また、店長として部下のメンタル面でのサポートを意識的に取り組んでおります。チームワーク力の向上、士気向上能力には自信があります。

**【２】周囲を巻き込む力**

3年ほど前に自店舗が水害に巻き込まれ、店内が営業存続不可能な状況に陥りました。ただ、地域やお客様のためを思ったときに1日も早い復旧を目指したいと強く思い、上司を含め、従業員全員を巻き込み、自ら陣頭指揮を執って復旧作業にあたりました。その結果一週間で復旧し、地域のお客様に喜んでもらうことができました。

是非、御社の成長と共に私も成長し、会社の発展に貢献していきたいと思います。

以上