**職務経歴書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**［職務概要］**

大学卒業後、●●株式会社に新卒入社します。資材・購買部に配属され、主に、調達の戦略から仕入れ先の選定、納期管理などの業務に携わります。業務の中で、コスト削減を意識し、ただ行動するのではなく、現状を分析したうえでコスト削減に繋がる行動を心掛けながら業務に携わっております。

**［職務経歴］**

■2019年4月 ～ 現在　　●●株式会社（正社員）

◇事業内容：アルミホイール製造事業、素形材事業、ロストワックス事業

◇資本金：○○円　従業員数：○○名　設立：○○年○○月

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 職務内容 |
| 2019年4月  ～  現在 | 【配属先】資材・購買部  **◆業務内容**  ・担当品目の調達戦略  ・仕入れ先の選定  ・価格交渉  ・納期管理  ・在庫管理  **◆商材**  ・研磨剤  ・設備部品全般  ・消耗品  ・油圧ユニット  **◆主な実績**  ・2020年度：サプライヤーの変更により研磨紙10％のコスト削減を実現  品質や価格メリットが高い国内メーカーだけに限定して仕入れていたところを海外も含め、より安価で品質を担保できるメーカーを調査し、開発や営業担当と連携し、サプライヤー変更ができるかシミュレーションをしました。  結果として、フランスに本社を置く海外メーカーに変更したことで、年間10％のコスト削減に成功しました。  ・2021年度：在庫金額を抑えるため在庫品の委託在庫化に取り組み金額において80％の委託在庫化を実現  コロナ化でキャッシュアウトを出来るだけ抑えなければならないという状況の中で、在庫品を委託在庫化が可能か取引先商社と密に連絡を取り、全15社より委託在庫化のご協力を頂くことが出来ました。  結果的に、在庫金額の減少によるキャッシュアウトの低減、適切な在庫管理の推進に成功しました。 |

**［資格］**

・普通自動車第1種免許（2015年8月取得）

**[自己ＰＲ]**

**＜コスト削減の為の戦略的な行動＞**

調達コスト削減のため、サプライヤーの変更を行いました。現状かかっている調達コストの分析を行い、より安価な新規サプライヤーを調査。サプライヤーを複数選定後は、何度もトライを行い、フランスに本社を置く海外メーカーに変更したことで、年間10％のコスト削減に成功しました。ただ行動するのではなく、現状を分析し、理解したうえで行動することが私の強みになります。

**＜顧客との関係構築能力＞**

生産工程では、生産受注本数、生産予定を参考に在庫切れを把握し、在庫切れや過剰在庫をなくし、適正在庫を確保することに努めました。また、工場との情報共有と確認フローを徹底したことで、急な対応なども滞りなく納品することができ、結果として、顧客との信頼関係を築き、現場の意見を反映することが出来ました。

これまでの経験を活かし、貴社においても即戦力として貢献したいと考えております。よろしくお願い申し上げます。

以上