**職　務　経　歴　書**

●年●月●日 現在

氏名　いい求人　太郎

**■職務要約**

海外営業としての主な業務は、各国代理店/レップのマネジメントです。各国の代理店/レップと協力、または新規協力先を探し、新規顧客の開拓を行いました。特にアメリカでは、新たな販売ネットワークを立ち上げました。欧米、東南アジア、エジプト等へ出張し、各国の文化/商習慣への理解を深めつつ、海外での営業経験を磨いて参りました。

**■職務経歴**

□2017年10月～2020年03月 ●●株式会社

◆事業内容：電子機器の開発、設計、製造、販売

◆従業員数：○○名

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 2017年10月  ～  2020年03月 | 海外営業部 |
| 海外全域のEMS(電子機器製造業者)を対象に、リワーク装置の販売を行う。また、各国の現地代理店/レップと連携して製品の販促を行う。  【営業スタイル】新規開拓70％、既存顧客フォロー30％  【担当地域】海外全域：米、メキシコ、中国、東南アジア、インド等  【取引顧客】EMS (電子機器製造業者) / SMT業界の顧客全般  ・大企業、中小企業問わず  ・研究機関  【取扱商品】リワーク装置 (電子回路基板上の不良電子部品のはんだを、適切な温度で加熱溶融し、交換する装置。)  【ポイント】主な業務は、各国代理店/レップのマネジメントです。各国の代理店/レップと協力、または新規協力先を探し、新規顧客の開拓を行いました。特にアメリカでは、2019年より代理店からレップへ戦略を変え、主要展示会への出展、また東西海岸の主要地域にデモセンターを開設し、アメリカ国内の販路ネットワークを新たに立ち上げました。米技術誌への自社製品掲載も行いプロモーションに注力し、自社ブランドの発展に貢献しました。 |
| 社長以下、海外営業部長(アメリカ人)と自分の3人 |

**■活かせる経験・知識・技術**

経験・海外営業業務全般・CE規格適合宣言業務へ参加

知識・電子部品/電子回路基板の知識、はんだの知識、マウンター/X線検査機の知識・各国の文化/商習慣

実績・アメリカにおける新たな販売ネットワークの立ち上げ、販路拡大に貢献・CE規格適合宣言にあたり必要な「装置の取扱説明書」を一から作成し(日本語/英語)、規格適合に貢献。

**■資格**

・全日本珠算教育連盟珠算検定　弐段合格 (2002年8月)

・全国珠算教育連盟暗算検定　初段合格 (2002年8月)

・日本商工会議所珠算検定　一級合格 (2002年8月)

・第一種運転免許普通自動車 (2014年3月)

**■語学**

・英語

TOEIC：775点

ビジネス使用経験：3年 (文書・マニュアル読解、e-mailでのやりとり、電話での会話 、会議、商談・交渉)

**■PCスキル**

□Excel・表／グラフの挿入・活用・四則演算・セル・シートの設定・関数類の理解・活用□Word・文章作成・図表／グラフの挿入・活用・校閲機能の活用□PowerPoint・プレゼンテーション資料作成・アニメーションの活用

**■使用可能ツール**

・Illustrator・Photoshop

**■自己ＰＲ**

真摯に誠の気持ちを持って職務を全う致します。

以上